

Technischer Vertrieb

Sondermaschinenbau im Außendienst

Ihre Aufgaben:

- Kundenberatung & Verkauf von technisch anspruchsvollen Fördertechnik-Komponenten
- Betreuung von Bestandskunden & Gewinnung neuer Projekte im Außendienst
- Unterstützung bei Projektmanagement & Angebotserstellung
- Reiseeinsätze in Österreich (ca. 50 %)

Sie bringen mit:

- Technische Ausbildung (HTL o. Ä.) oder mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Hohe Kundenorientierung, wirtschaftliches Denken & Kommunikationsgeschick
- Sehr gutes technisches Verständnis & lösungsorientiertes Denken
- Reisebereitschaft & Freude an direktem Kundenkontakt
- Muttersprache Deutsch & gute Englischkenntnisse

Unsere Benefits:

- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Innovatives Arbeitsumfeld mit abwechslungsreichen Projekten
- Langfristige, unbefristete Vollzeitstelle
- Eigenverantwortung & flache Hierarchien
- Kollegiales Team
- Faire, leistungsorientierte Entlohnung
- Kaffee, Tee & frisches Obst zur freien Entnahme
- Parkplatz vor der Tür
- Firmen-PKW zur privaten Nutzung

Entlohnung:

ab 3.042 Euro laut KV
Bereitschaft zur Überzahlung
je nach Qualifikation & Erfahrung

Start & Stundenausmaß:

Ab sofort
Vollzeit 38,5 Stunden

Kontakt:

Victoria Prückl
v.prueckl@saxenhuber.at | +43 676 897 181 324

